

Betaalbaar Beter

Doelstelling: Stimuleren van zorg die beter is voor de patiënt én betaalbaarder voor de samenleving

Stap 1: Indienen initiatief door zorgprofessional

Stap 2: Maken business case en implementatieplan

Stap 3: Uitvoering initiatief

Stap 4: In beeld brengen resultaten en landelijke verspreiding

Wat was de uitdaging (van de klant)?

Het Betaalbaar Beter programma stimuleert initiatieven die leiden tot meer waarde voor de patiënt tegen minder kosten. Bijvoorbeeld met een bijdrage in de opstartkosten of door verbinding te leggen in en buiten de eigen organisatie. Om te beoordelen of een initiatief in aanmerking komt wordt een business case gemaakt.

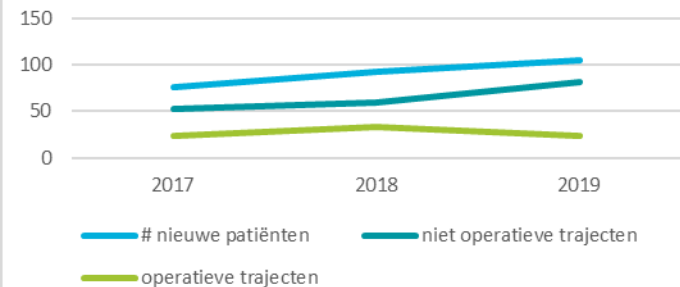
Wat was de geboden oplossing?

- De pvi adviseur maakt samen met de zorgprofessional de business case. En, als het initiatief een tijd loopt helpt de pvi adviseur met het in beeld brengen van de resultaten.

Wat zijn de resultaten?

- Binnen Betaalbaar Beter zijn ruim 100 initiatieven opgestart.
- Hiervan zijn er inmiddels 60 succesvol geïmplementeerd of in de afrondende fase.
- Voorbeelden van initiatieven waar de pvi adviseur geholpen heeft met de business case of het monitoren van resultaten:
 - 'Samen beslissen bij basaalcelcarinoom'
 - 'Geen klinische opname bij een licht herseninfarct'
 - 'Spiegelbepaling bij (pseudo) therapieresistente hypertensie'

Voorbeeld van resultaten Betaalbaar Beter:
Inzet van een keuzehulp bij kraakbeentumoren leidt tot minder operaties



Projectteam:

Jan Kremer (programmaleider),
Gerda Dokter (programmamanager),
Vertegenwoordiging namens VGZ
Vertegenwoordiging namens Radboudumc,
Petra Kleven, (adviseur PVI)